



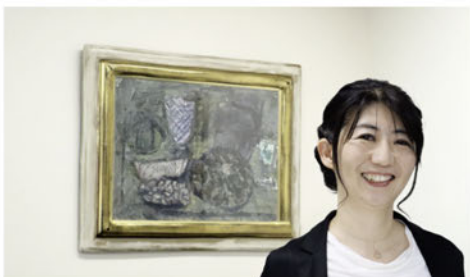
SP グループ

ABOS株式会社

Company Profile

会社案内

2026.1.1 版



時代に即したテクノロジーと融合し、人にしかできない顧客サービスを提供し、社員が輝ける組織を築きます。

変わらない安心と新たな価値をお届けし、透明性と公平性を大切にして社会に貢献します。ABOSは、お客様と保険会社から信頼されるパートナーを目指します。

A B O S 株式会社 代表取締役社長 山岡 小枝

Purpose

(存在意義)

「人」に寄り添いながら、変わらない安心とともに、新たな価値やサービスをお届けします

Values

(価値観)

Human & Technology

人にしかできない顧客サービスと時代に即した組織力とテクノロジーを融合し進化し続けます。

Transparency & Fairness

透明性と公平な組織で、ストレスを最小化し、インカム・レジリエンス・ウェルビーイングを高めていきます。

Everyday Best Partner

大規模代理店としてのブランドを確立し、皆さまのベストパートナーであり続けます。

会社概要

ABOSはDXを通じた新しい保険代理店ビジネスを提供しています。

| | |
|----------------|---|
| 商号 | ABOS株式会社 |
| 設立 | 1988年（平成元年）2月 エスピーサービス㈱ 2010年（平成22年）5月 エスピーサービス㈱から保険代理店部門として分社 |
| 資本金 | 1,000万円 |
| 本社住所 | 〒658-0016 神戸市東灘区本山中町4-2-3 サンコー神戸本山ビル5F |
| 電話番号 | 078-413-8611 |
| FAX番号 | 078-413-8613 |
| ホームページ アドレス | https://www.abos.co.jp/ |
| 営業部門 | 144名（2025年10月現在） |
| 部門 業務部門 | 26名（2025年10月現在）本社部門 |



役員



山岡 小枝
代表取締役社長



佐藤 彰宏
執行役員

| | |
|--------------|--------------------------|
| 1998年（平成10年） | オリックス株式会社入社 |
| 2011年（平成23年） | OQL大阪第2チーム長 |
| 2018年（平成30年） | 大阪事業法人2部2チーム長 |
| 2019年（令和1年） | 楽天カード株式会社入社 |
| 2020年（令和2年） | 加盟店推進部 西日本マネージャー |
| 2022年（令和4年） | 法人営業部 東日本・西日本法人営業チーム 副部長 |
| 2022年（令和4年） | ABOS株式会社 取締役社長室長 |
| 2023年（令和5年） | ABOS株式会社 代表取締役専務 就任 |
| 2024年（令和6年） | ABOS株式会社 代表取締役社長 就任 |

| | |
|--------------|-------------------|
| 1986年（昭和61年） | 株式会社ヒカリ洋品店 入社 |
| 1991年（平成3年） | エスピーサービス株式会社 入社 |
| 2010年（平成22年） | ABOS株式会社転籍 大阪営業所長 |
| 2024年（令和6年） | ABOS株式会社 執行役員 |

顧問



熊澤 秀雄
顧問

| | |
|--------------|-------------------|
| 1978年(昭和53年) | 東京海上火災保険株式会社 入社 |
| 1994年(平成6年) | 北海道本部開発課 課長 |
| 1998年(平成10年) | 大阪北支店 次長 |
| 2004年(平成16年) | 山口支店長 |
| 2008年(平成20年) | 理事就任 |
| 2010年(平成22年) | 東京海上日動キャリアサービス 転籍 |
| 2016年(平成28年) | 取締役関西西支社長 |
| 2019年(令和1年) | 定年退職 |
| 2024年(令和6年) | ABOS株式会社 顧問 |

社員紹介



藤本 英雄
業務責任者 損保担当部長

1997年（平成9年）みなと銀行（旧・阪神銀行）入行
2000年（平成12年）シンゲン工業株式会社 入社
2002年（平成14年）エスピーサービス株式会社 入社
2010年（平成22年）ABOS株式会社 転籍
2025年（令和7年）ABOS株式会社 業務管理責任者 損害保険担当部長



戸澤 哲也
業務責任者 生保担当部長

1991年（平成3年）オリックス自動車株式会社（旧・オリックス・オートリース株式会社） 入社
1993年（平成5年）株式会社ナカイ企画 入社
1995年（平成7年）エスピーサービス株式会社 入社
2010年（平成22年）ABOS株式会社 転籍
2025年（令和7年）ABOS株式会社 業務管理責任者 生命保険担当部長



竹田英治
業務統括部長

1982年（昭和57年）オリックス株式会社（旧・オリエント・リース株式会社） 入社
2024年（令和6年）オリックス株式会社定年退職
2024年（令和6年）ABOS株式会社 業務統括部長



石野 康憲
営業推進部長

1983年（昭和58年）AIG損害保険株式会社（旧・富士火災海上保険株式会社） 入社
2013年（平成25年）中国・四国地域事業本部長
2020年（令和2年）ユニヴ・ライフ株式会社 入社
2025年（令和7年）ABOS株式会社 営業推進部長

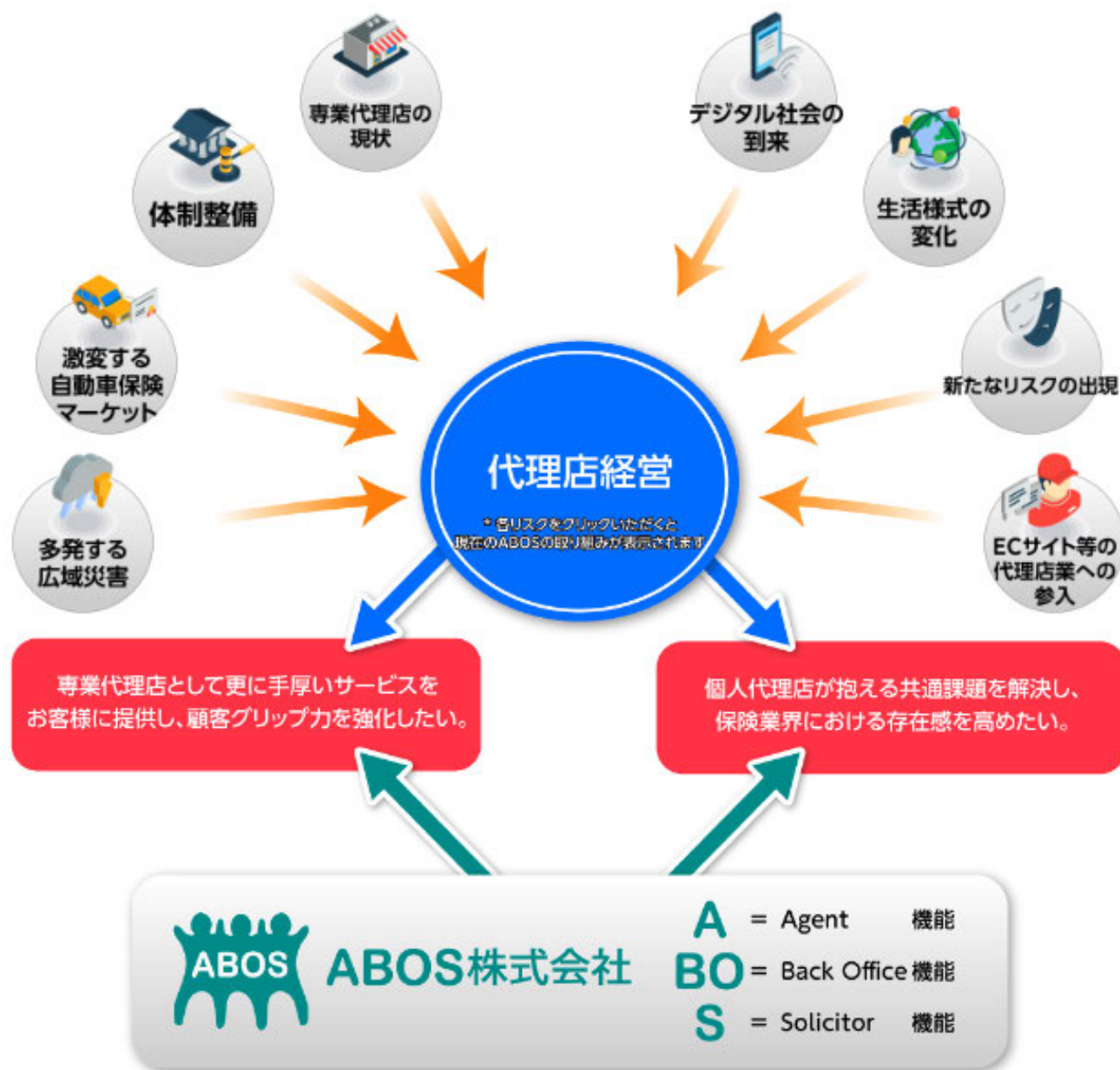
このページの向こうに貴店の「未来」があるかもしれません。

CSP (Customer Satisfaction Producer)

急速なテクノロジーの発展や多くの不確定要素がビジネスを取り巻く環境を複雑にし、未来を予想するのも困難な時代です。

保険代理店経営も、この不確実な環境下で新たなリスクに直面しているといえます。

ABOSは代理店経営に関わるすべてのリスクへの解決策を提供する、ソリューションカンパニーです。



多発する広域災害

地球温暖化をはじめ地球環境の変化によって、台風や水災が頻発

ABOSでは

ABOSと同じエスピーグループの一員であるアシストが、高品質且つ適正価格で応急処置・修復作業・建築サービスを提供

ご自身で修理業者がお手配できないお客様に紹介することで、お客様が1日でも早く日常を取り戻すことができ、「顧客グリップ力」は大きく向上

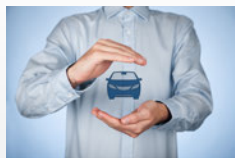


激変する自動車保険マーケット

少子高齢化・自動車保有台数の減少・今後加速される自動運転による自動車マーケットの縮小

ABOSでは

・「ABOSアカデミーの設立」
・保険会社・士業（弁護士・公認会計士等）とタイアップし、自動車保険以外の各種生損保商品知識、販売スキルの習得・向上



体制整備

規模に関係なく、より厳しくなった体制整備

ABOSでは

・社内監査体制の確立
・外部監査法人との提携によるきめ細かい指導



■ 提携先

ニュートン・フィナンシャル・コンサルティング

<https://www.newton-fc.com/business/system-consulting/>

専業代理店の現状

顧客ニーズの多様化により1社ではお客様を守れない

ABOSでは

・損保10社・生保19社の保険会社から比較推奨による提案が可能
・スケールメリットによる高い手数料ポイントを提供
・AS-BOX(生命保険一括比較)による意向把握・比較推奨
・ABOTECH による業界最新情報等の提供



デジタル社会の到来

業界の方向性に対処できるシステムへの対応

ABOSでは

デジタル化への対応を、ABOTECH を通じて挙社体制で取り組んでおります

・AS-BOX(生命保険一括比較による意向把握・比較推奨)
・hokan による満期管理・顧客管理
・社内イントラ「ABOSNET」による高度な情報共有の実現



生活様式の変化

コロナにより人々の生活様式の大きな変化、求められるサービスの多様化
様々な生活様式・価値観に対応できるサービスの提供

ABOSでは

時間と場所の制約を受けない環境を ABOTECH を通じて提供します

・バーチャルオフィス等の整備
・リモート募集の環境整備
・ABOTECH を通じて有益な情報の提供
(特選車サービス・士業紹介サービス・名産品情報等)

新たなリスクの出現

サイバーリスクや法改正・法整備による新たなリスクへの対応

ABOSでは

・中小企業のサイバーリスクの脅威・事前防衛に備えて無料診断の提供
・会社法改正により中小企業も役員賠償責任を問われる時代にD&O保険などの提案、専門家による専門知識・サービスも提供
・CSP社員の資格取得報奨金制度とリスクリングの支援体制の導入



ECサイト等の代理店業への参入

LINE・Yahoo!・Amazon 等の参入による脅威拡大

ABOSでは

・デジタル化(ABOTECH)とCSPIによる顧客グリップ力を融合したサービスを提供



お客様に十分な満足を提供するためには…

代理店の能力や機能を常に向上させる努力
保険会社との友好的パートナーシップの強化

が不可欠です。

しかしながら個人ではお客様からの多様なニーズに応えることが困難な時代になっています。

でも本当の顧客満足度は、生産性や経済合理性の追及だけでは得られません。

お客様との長い人間関係に培われた信頼感や親近感こそ、重要なファクターであるはずです。

ABOSでは保険会社とも協力し合い、

皆様が今後とも保険販売を通じてお客様と良い関係を続けていただくための黒子として、

各種サービス機能の向上に努めています。

保険募集人として、このようなお悩みはありませんか？

- ✔ お客様に対していろいろな保険会社の商品提案が出来ない。
- ✔ 手数料収入（ポイント）を増やしたい。
- ✔ 体制整備（コンプライアンス）への対応が追い付かない。
- ✔ もっと業務のデジタル化を進めたい。
- ✔ 顧客グリップ力を高めたい。

弊社では、このようなお悩みに対して、皆様と一緒に解決していきたいと考えています。



















弊社担当者をご説明させていただきますので、お気軽にご相談ください。

保険会社一覧

損害保険会社 (2025年4月現在・順不同)

| | | | | | |
|--|---|--|---|---|--|
|  三井住友海上 <small>三井住友海上火災保険 株式会社</small> |  AIG 損保 <small>AIG損害保険 株式会社</small> |  損保ジャパン <small>損害保険ジャパン 株式会社</small> |  東京海上日動 <small>東京海上 日動火災保険 株式会社</small> |  <small>あいおいニッセイ同和損保 MS&AD INSURANCE GROUP</small> <small>あいおいニッセイ 同和損害 保険株式会社</small> |  <small>日新火災海上保険株式会社</small> <small>日新火災海上保険 株式会社</small> |
|  <small>Chubb損害保険 株式会社</small> |  <small>セコム損害保険 株式会社</small> |  <small>スター・インデムニティ・ アンド・ ライアビリティ・ カンパニー</small> |  共栄火災 <small>共栄火災海上保険株式会社</small> | | |

生命保険会社 (2025年4月現在・順不同)

| | | | | | |
|--|---|---|---|---|--|
|  <small>エヌエヌ生命保険 株式会社</small> |  オリックス生命 <small>オリックス生命保険 株式会社</small> |  <small>メットライフ生命保険 株式会社</small> |  <small>アフラック生命保険 株式会社</small> |  アクサ生命 <small>アクサ生命保険 株式会社</small> |  <small>ジブラルタ生命保険 株式会社</small> |
|  日本生命 <small>日本生命保険 相互会社</small> |  <small>はなさく生命 日本生命グループ</small> <small>はなさく生命保険 株式会社</small> |  <small>ニッセイ・ウェルス 生命保険 株式会社</small> |  大同生命 <small>大同生命保険 株式会社</small> |  <small>SOMPOひまわり生命 株式会社</small> |  <small>三井住友海上あいおい生命 MS&AD 三井住友海上あいおい生命</small> <small>三井住友海上 あいおい生命保険 株式会社</small> |
|  <small>FWD生命保険 株式会社</small> |  <small>東京海上日動あんしん生命 東京海上日動 あんしん生命保険 株式会社</small> |  <small>マニユライフ生命保険 株式会社</small> |  <small>ソニー生命保険 株式会社</small> |  <small>ネオファースト生命 第一生命グループ</small> <small>ネオファースト生命保険 株式会社</small> |  <small>デューリッヒ生命 ZURICH® デューリッヒ生命保険 株式会社</small> |



第一フロンティア生命保険
株式会社

取扱保険種類

損害保険

▶くるまの保険

- 自動車保険
- 自動車損害賠償責任保険(自賠責保険)

▶住まいの保険

- 火災保険
- 地震保険

▶からだの保険

- 傷害保険
- 旅行傷害保険(国内・海外)
- 介護費用保険
- グループ傷害保険
- 労働者災害補償保険

▶その他の保険

- 賠償責任保険(個人・施設・生産物・請負、他)
- 費用・利益保険
- 機械保険
- 建設工事保険
- 勤労総合保険
- 運送保険
- 保証保険(履行保証、他)

生命保険

- 定期保険
- 増額定期保険
- 終身保険
- 養老保険
- 個人年金保険
- 医療保険
- がん保険

上記以外の特種な保険についても取扱っております。
お客様の様々なニーズにマッチした保険商品をご案内致します。
お気軽にご相談下さい。

◎ グループ本社

詳細情報

〒658-0016
神戸市東灘区本山中町4丁目2-3 サンコー神戸本山ビル5F

078-413-8611

078-413-8613



◎ 大阪

詳細情報

〒570-0056 大阪府守口市寺内町2-7-27 ステーションゲート守口 3F

06-6991-6255

06-6991-6233

◎ F P 芦屋

詳細情報

〒658-0011 兵庫県神戸市東灘区森南町1-18-11 ラ・プリーゼ西芦屋306

078-411-4771

078-411-4771

◎ 四国

詳細情報

〒760-0068 香川県高松市松島町1丁目13-10 カントビル2階西号

087-842-1441

087-842-1440

◎ 南大阪

詳細情報

〒583-0027 大阪府藤井寺市岡2丁目10-30 APTビル 3F

072-976-5203

072-976-6472

◎ プレーンズ川西

詳細情報

〒666-0115 兵庫県川西市向陽台2-2-61

072-791-0200

072-791-0201

◎ 山陰

詳細情報

〒690-0003 島根県松江市朝日町498 松江センタービル 3F

0852-59-5757

0852-59-5755

◎ 東住吉

詳細情報

〒546-0044 大阪府大阪市東住吉区北田辺6-22-19-201

06-6115-6034

06-6115-6035

◎ 京都

詳細情報

〒612-8003 京都府京都市伏見区桃山町西尾1-22

075-605-5252

075-605-5277

◎ 山口きらら

詳細情報

〒754-1277 山口県山口市阿知須509-77

0836-65-5226

0836-65-5205

◎ 茨木

詳細情報

〒567-0868 大阪府茨木市沢良宜西1丁目2-5 ヌーヴェレール南茨木II 206

072-632-0040

072-632-0028

◎ 橿原

詳細情報

〒634-0005 奈良県橿原市北八木町1-1-8 橿原中央ビル 5階

0744-48-3851

0744-48-3850

◎ MOCT長居

詳細情報

〒546-0035 大阪市東住吉区山坂5丁目12-19

06-7504-4507

06-7502-2803

◎ 奈良

詳細情報

〒630-8115 奈良県奈良市大宮町5-3-14 不動ビル507

0742-32-2456

0742-32-2457

◎ 豊中D・Oサポート

詳細情報

〒561-0852 大阪府豊中市服部本町2丁目7番4号101

06-6335-4011

06-6335-4012

◎ 和歌山

詳細情報

〒649-6235 和歌山県岩出市西野148-1 ミムラビル4-A

0736-61-0705

0736-61-0706

◎ 明石

詳細情報

〒673-0898 兵庫県明石市樽屋町8-32 甲南アセット明石第一ビル 202

078-915-0910

078-915-0911

◎ 広島

詳細情報

〒733-0011 広島県広島市西区横川町2-9-1 マツモトビル501

082-234-0600

082-234-2122