

本店営業部 拠点情報



仲井 澄
2011年5月入社

①事務処理で保険会社に問い合わせる前にスタッフに聞いたらほとんど解決する。
②私の想像以上のスピードで物事が進んでいるので何もありません。



村上 千代
2013年11月入社

お客さま本位の営業で頑張っています。よろしくお願いたします！



植田 克巳
2014年10月入社

お客さまに安心してもらえるような保険提案を常に心がけています。



松本 泰捷
2014年11月入社

お客様が納得できるように契約に努めています。



池田 憲治
2015年4月入社

①責任の分散。
②コンプライアンスの強化体制。



内田 和宏
2015年4月入社

①お客様に合った、保険会社、商品、を選択できる。
②お客様への満足度向上。



紐井 隆太
2017年4月入社

①AIG以外も保険会社を取り扱える。大きな組織なので保険会社が親切。
②近代的ながらナニワ的な現在のスタイルを維持してほしいです。



目黒 元之
2017年11月入社

保険を通じて、お客様を経済的にも精神的にも豊かにします。またFP業務によってお客様のお金の問題を解決致します。



亀井 隆博
2017年12月入社

①サポート体制が充実している。



廣瀬 浩二
2019年4月入社

①複数の保険会社を扱えるようになったこと。
②各保険会社のポイントの向上。



森本 順子
2020年6月入社

①複数商品が販売できる事。
②マンパワーを活かした、それぞれの取り組み。ポイント最高水準他。



塚本 貴一
2020年11月入社

①いろいろな商品の取扱いが出来るので、お客様へ提案が可能。
②保険以外のリスクについても対応ができる体制づくり。



曽我 悦男
2020年12月入社

これまでの豊富な経験を活かして、お客様に信頼される営業活動を心がけています。



内野 秀一
2021年2月入社

「身近で頼れるプロフェッショナル」としてお客様に安心を提供いたします。得意分野は企業保険全般です。会社の成長を全力でサポートいたします！



多和田 勝徳
2021年6月入社

①ABOSに入社したばかりですが、入社して良かったです。会社が営業マンが働きやすい環境作り(営業支援)を考えてくれる事等。
②個人では出来ない付加価値作り(お客様に対しての情報やサービス)等に期待します。



畑原 健介
2022年6月入社

①多くの方と情報共有ができるようになった。
②各社の重要情報をより早く知りたいです。



久兼 六甲
2022年9月入社

世の中に&ABOSに&皆様に貢献できる
よう頑張ります！

大阪 拠点情報



庄 竺 広隆
2012年4月入社

保険難民をなくすことを目標に保険を
通して社会貢献できるよう頑張ってます。



前田 利徳
2012年4月入社

①体制、手数料、引き受け会社多数。
②今までどおりの、改革の推進。



佐藤 幸雄
2015年11月入社

お客様のニーズに応えるべく良い商品を
提案し、喜んで頂きたいと思います。



松田 とみ子
2016年10月入社

①保険会社を選んでお客様に提案できる。
社員同士の仲が良く相談もできる。
②このままで十分です。



吉見 彰夫
2017年4月入社

お客様第一主義で、安心できる保険サ
ービスを提供してまいります。



奥田 裕一
2017年4月入社

信頼できる代理店パートナーとして、提
案営業をしてまいります。



吉川 功
2017年12月入社

①保険業界での個人事業で感じていた閉塞感、保
険会社からの圧力を感じなくなって、昔の様にの
びのびと活動できるようになった事と業界同士の絆。
②事務処理面のバックアップ体制の充実。



濱田 剛史
2019年2月入社

お客様により安心をお届け出来るよう
に日々心掛けております。
よろしく願い致します。



長谷川 昌彦
2019年2月入社

お客様に安心して頂ける提案をして信頼
頂ける様によりに努力して行きます。



野岸 君代
2019年9月入社

①AIGだけでなく、他社の保険も扱えること。営業所の皆さんに色々教えていただけること。
②ABOSコールセンターについて、将来的には複数の保険会社のことも答えていただけたら嬉しいです。



國司 今日子
2019年9月入社

①複数の会社の扱いが可能になったこと。
②システム関係の専門窓口があれば嬉しい。



松本 宣樹
2019年12月入社

保険を通じてお客様をお守りする。



金田 弘
2020年4月入社

①経営陣はC S P がより一層効率良く営業出来る様に、また契約者がより一層満足度を
②私は今のABOSに十分満足しています。



親本 鉄雄
2021年1月入社

お客様に信頼されるよう日々努力します。



中田 真一
2021年1月入社

①組織が大きいので安心感がある。
②今のままもっと大きな組織になってほしい。



川久保 正好
2022年2月入社

まごころを込めてお客様に寄り添います。



高倉 明仁
2022年2月入社

①多くの保険会社の保険商品を販売できるため、よりお客様にニーズに合った提案が出来る。
②事務処理面のバックアップ体制の充実。



田村 博美
2022年2月入社

本当の意味のカスタマーファーストを志しています。言行一致でバランスの良いご提案をしていきたいと思っております。

大東 拠点情報



田村 幸生
2012年8月入社

お客様と保険を通じ、安心と喜び・幸せの和が広がる事を願っています。



横山 輝政
2012年8月入社

お客様第一主義の事故処理で、信頼される営業を今後も続けていきます。



山本 敦司
2021年1月入社

①複数社の保険の取扱いが出来、提案時に顧客に合った商品選別が出来る。
②損保各社の比較ができるツール等が作成出来れば提案時の説明がしやすい。

南大阪 拠点情報



田中 義浩
2020年4月入社

お客様視点のご提案を心掛けて、ご案内させていただきます。



奥 俊人
2020年4月入社

①社員に対して平等。



岡崎 秀樹
2020年4月入社

お客様の立場で物事を考え、行動します。



稲田 公作
2021年3月入社

①多くの保険会社を扱えるようになりお客様のニーズに合った詳細な提案ができるようになった事。



寺中 大隆
2021年8月入社

①自分のペースで仕事出来る。
②手数料の安定的なポイント。商品やシステムのわからない箇所のカバー。



吉永 歌子
2022年12月入社

ひとつひとつ、ゆっくり丁寧に仕事をします

東住吉 拠点情報



寺井 稔

2020年4月入社

お客様第一主義で頑張ります。



仁木 芳文

2020年4月入社

個人代理店からの転向です。心機一転頑張ります。



森尾 具淳

2021年8月入社

①仲間が親切で仕事に励みになった



大石 博規

2021年8月入社

心機一転、頑張って行きます。

MOCT長居 拠点情報



勝瀬昌義

2022年9月入社

学校ビジネスに特化した営業活動を展開しています。
今後は、首都圏も視野に入れた営業活動をしていきたいと思っています。

ブレンズ西淀川 拠点情報



中村 秀治

2023年2月入社入社



渡辺 啓市

2023年2月入社

豊中D・Oサポート 拠点情報



原川 良人
2020年8月入社

人や企業の活動における安心安全や、躍動的なライフスタイル、積極的な企業活動を応援します。
Defense（守り）もOffense（攻め）も、お客様を全力でサポートします。



前田 圭太
2020年8月入社

①保険会社の選択肢が増えたことで
す。
②特にありません。



本庄 徳仁
2020年8月入社

①果合い先の保険会社が沢山あり、お客さんにとって幅広い提案が可能になったこと。
②商品情報や業界情勢等についての（適度な）研修や情報提供。

泉佐野 拠点情報



原 達
2021年3月入社

お客様の信頼に感謝と喜び。



原田 知良
2019年1月入社

保険の事なら、そして保険以外の事でも、ご相談頂ければ、お客様と共にリスクが無いような日常へお手伝いさせて頂く所存でございます。



原 慶子
2021年3月入社

①本社社員の方も優しく親切です。事務所も人が増え一層明るく元気になりました。
②今のままで十分です。



吉田 夏子
2021年3月入社

心機一転、頑張ります。



山村 一人
2022年6月入社

①他社との商品の比較やいろんな情報が入り勉強になりました。
②まだ入社して日が浅いのでこれから学んでいきます。



小池 直幸
2023年1月入社

初心を忘れずに頑張ります。

明石 拠点情報



松岡 俊彦
2015年6月入社

法人・個人事業主様の事業向け保険の
リスク喚起、提案を得意としておりま
す。



二星 靖彦
2018年1月入社

お客様にとって身近な保険マンであ
り、日々の仕事をコツコツとお客様と
共に歩んで参ります。



二谷 直人
2018年8月入社

①話しやすい雰囲気。
②情報共有の強化。



浄徳 裕之
2018年8月入社

①AS-BOXなど相見積もりが簡単にで
きる環境がある。
②損保の相見積もりができればいいと
思う。



田代 賢司
2018年8月入社

お客様と一緒にいい保険を組み立て出
来たらと考えながら、営業してます。



室 哲司
2019年1月入社

満足していただけるように、お客様に
寄り添った営業をしています。



濱垣 伸一
2019年2月入社

①収入を落とすことなく、幅広い保険会社の取り
扱いができ、職場環境も含めストレスなく仕事
ができている。
②顧客との接点が増えるような情報提供（金融、
経済、健康情報など）。



八木 学
2019年2月入社

安心と信頼の八木！



平野 利一
2019年4月入社

①職場内で情報共有が出来る事。
②他の営業所との交流を盛んにして、地域性の
売れ筋商品、販売方法を勉強する機会をつく
って欲しいです。



山本 淳
2020年1月入社

①ゆったり仕事ができる。
②こちらを向いて下さい。



西村 卓亮
2023年1月入社

長く勤められるように頑張ります！



藤岡 隆次
2023年1月入社

全力で生きる！
目の前の事を一生懸命取り組んでいき
ます。

京都 拠点情報



古市 真也

2022年12月入社

自動車事故対応を中心に頑張ります！



中川 絹代

2022年12月入社

専属の代理店からの転向です。
多数の保険会社の商品を扱いたくて転向しました。
まずは商品内容を理解してお客様へのサービス向上を目指します。

榎原 拠点情報



岡本 寛実

2017年10月入社

- ①会社の運営方針と、報酬の明快なこと。
- ②大きくなっても縦と横の繋がりを大切にしたい。



寺中 友紀

2017年11月入社

- ①入社した時の時分を思い出して今の環境に感謝しています。
- ②益々我々の仕事がしやすいようにお願いします。



船橋 容一郎

2018年4月入社

- ①お客様に多くの選択肢の中から保険商品を選んでいただける事。
- ②特になし。



坂本 邦彦

2020年6月入社

- ①一応仕事のモチベーション維持できてます。事務的なストレス軽減と、情報が早くて多いこと。
- ②今も働きやすいですが、より良い改善していただけるなら是非に。

奈良 拠点情報



柏原 宣明

2020年3月入社

一期一会 お客様との出会いを大切に、誠心誠意対応させていただきます。



田中 正

2018年12月入社

①生損保共、保険会社選別の幅が増え顧客対応力がよくなった。
②今のままで良いと思います。自分のペースで仕事ができる。



井上 功

2020年4月入社

①損保・生保共に複数社の取り扱いが可能となり、お客様の希望に沿った提案が可能となった。
②財務的にも人事的にも安定し永遠に経営が継続可能な信頼される会社になって欲しい。



瀧 松 剛

2020年8月入社

①お客様のニーズに沿ったプランニングが可能となり、保険会社、給付内容、保険料等、細かくで幅広いご案内にご満足いただけるようになりました。
②情報管理システムの充実。



藤原 愛心

2021年4月入社

①ほぼ全社取り扱える。



中谷 孝之

2021年4月入社

常にお客様にとってのベストを考えます。



谷本 宏明

2021年4月入社

お客様の身近な存在でありたいと考えております。
宜しくお願い致します。



上木戸 道夫

2021年4月入社

お客さまと長いお付き合いができるよう頑張ります！



橋本 健一

2021年4月入社

私は保険を通じ安心という小さな幸せを、お客様に寄り添い丁寧にお届することを自身の使命としております。

👤 滋賀 拠点情報



大井 裕史
2020年8月入社

- ①複数商品を同時提案でき顧客の選択肢が増え、ニーズに対応できるようになった。
- ②戦う集団になっていくこと、成功事例の共有（成功者の臨場・ZOOM等による共有）。



國又 達志
2020年8月入社

- 明るく元気に頑張ります。



小 島 正
2021年2月入社

- ①多くの保険会社を扱える事。
- ②今迄通りで結構です。



田中 俊徳
2022年7月入社

- ①自由、自己管理、人間性、品格、社会性、の向上が出来る環境である事が良かったです
- ②10年後・20年後のビジョンの明確化と実現



村田 司朗
2022年8月入社

- 身近な安心をお届けします。

👤 滋賀営業所 生駒サテライトオフィス 拠点情報



鈴木 英雄
2020年12月入社

- ①働きやすい。
- ②組織としてCSPをサポートしてほしい。ビジョンが見えない。



藤本 政巳
2016年4月入社

①素晴らしい仲間と出会えたこと
②益々のご活躍を期待いたします。



戸井 喜久子
2014年7月入社

元気で頑張っております。
今後ともお引き立て賜りますようお願い申し上げます。



和田 安津子
2014年7月入社

自分の体験を通してお客様に保険の大切さをお伝えできればと心掛けております。



船越 悦司
2018年2月入社

お客様に安心と安全を提供し、ベストなアドバイスさせていただけるようこれからも心掛けていきますのでよろしくお願いいたします。



藤本 明則
2019年4月入社

お客様に安心して生活していただける保険のご提案をさせていただきます。



新形 宏之
2019年6月入社

①生損保の最新の情報を得ることができること。
②社員間の交友を深めるようにしたいです。



國井 小百合
2021年1月入社

ご契約までだけではなく、ご契約後のフォロー・サポートもお任せください。



濱野 悦子
2022年6月入社

お客様にとって一番ベストな保険をおすすめしたいと思います。



西 隆子
2022年6月入社

この仕事をやらせてもらっている内に40年経ちました。
これからも命ある限りがんばります。



谷廣 竜二
2014年4月入社

①色んな保険会社が扱える事。
②特になし。



寺本 智実
2014年4月入社

法人、個人問わずお客様のニーズに合わせたプランをご提案させていただきます。



林 一
2015年4月入社

お客様に喜んで頂ける仕事をして行きたい。ただそれだけです。



森 成康
2015年10月入社

こんにちは！担当地域は広島市内、県北部、松江市です。お客様との心のつながりを大切に日々精進しております。



萩 貴史
2015年12月入社

ややこしい保険。「結局、私に何が必要なの？」というお客様の疑問にベストを尽くしてお答えします。



東 泰通
2017年4月入社

①仲間がいること
②もっと大きく。



橋本 浩明
2019年8月入社

お客様に信頼され任せて良かったと思われるよう日々頑張っています。



前田 康治
2021年3月入社

保険のプロとしての自覚と誇りを持ってお客様に寄り添っていきます。



前田 衛輝
2021年5月入社

若さを武器に頑張っていきます。



城 妙子
2021年12月入社

お客様に頼られる存在でありたいと思います。

四国 拠点情報



阿部 昌治
2017年4月入社

①自分のペースで仕事ができる環境がいい。
②働きやすい代理店。



高見 清仁
2017年4月入社

①多数の保険会社商品を扱える。
②現状維持でいいと思います。

山陰 拠点情報



大川 真美
2011年2月入社

CSPとして第1号で入社致しました。
入社後お客様にご提案できるサービスの幅も広がり、
お客様に喜んで頂ける場が増え毎日楽しく営業活動させて頂いております。



野津 康徳
2016年6月入社

お客様を第一に考え頑張っていきます
ので宜しくお願い致します。



豊嶋 明雄
2022年12月入社

日新火災専属代理店からの入社ですが、比較推奨
の見積が作れ
お客様から喜んで頂いた笑顔がうれしく、これか
らお客様をあらゆるリスクから守ることに心が
け活動します。



山崎 修
2023年2月入社

お客様にご満足頂ける商品、情報、サ
ービスのご提供に努めて参ります。

👤 山口きらら 拠点情報



杉野 真一

2020年4月入社

①ほとんどの保険会社が取扱い出来る中で、お客様のニーズにあったものを的確に選べるお手伝い出来るようになった事。
②沢山の優秀なCSPの英知を結集して、これからの保険代理店のパイオニアを担えるよう期待します。



杉野 伸子

2020年4月入社

何事も誠意をもって取り組みます。



長富 泰子

2020年4月入社

人とのご縁を大切に！
お客様、営業を精一杯サポートしていきます。

👤 山口防府 拠点情報



岩井 勉 啓

2020年6月入社

①皆さんとても親切です。
②特にありませんが仲間を増やしたい。