CSP 一覧

2026.11.12 版

本店営業部



仲 井　澄
2011年5月入社

①事務処理で保険会社に問い合わせする前にスタッフに聞いたらほとんど解決する。
②私の想像以上のスピードで物事が進んでいるので何もありません。



植 田　克 巳
2014年10月入社

お客さまに安心してもらえるような保険提案を常に心がけています。



池 田　憲 治
2015年4月入社

①責任の分散。
②コンプライアンスの強化体制。



内 田　和 宏
2015年4月入社

①お客様に合った、保険会社、商品、を選択できる。
②お客様への満足度向上。



細 井　隆 太
2017年4月入社

『安心で、いざと言う時に入っていて良かったと思って頂けるような保険をお勧めして参ります』若輩者ですがお気軽にご相談くださいませ。
①ＡＩＧ以外も保険会社を取り扱える。大きな組織なので保険会社が親切。
②近代的ながらナニワ的な現在のスタイルを維持してほしいです。



亀 井　隆 博
2017年12月入社

①サポート体制が充実している。



廣 瀬　浩 二
2019年4月入社

①複数の保険会社を扱えるようになったこと。
②各保険会社のポイントの向上。



森 本　順 子
2020年6月入社

①多くの保険会社が扱えお客様に幅広い提案が出来る事。
②マンパワーを活かした取り組み、情報の共有が出来る。



塚 本　貴 一
2020年11月入社

①いろいろな商品の取扱いが出来るので、お客様へ提案が可能。
②保険以外のリスクについても対応ができる体制づくり。



曽 我　悦 男
2020年12月入社

これまでの豊富な経験を活かして、お客様に信頼される営業活動を心がけています。



内 野　秀 一
2021年2月入社

「身近で頼れるプロフェッショナル」としてお客様に安心を提供いたします。 得意分野は企業保険全般です。会社の成長を全力でサポートいたします！



多 和 田　勝 徳
2021年6月入社

①ABOSに入社したばかりですが、入社して良かったです。会社が営業マンが働きやすい環境創り(営業支援)を考えてくれてる事等。
②個人では出来ない付加価値創り(お客様に対しての情報やサービス)等に期待します。



畑 原　健 介
2022年6月入社

①多くの方と情報共有ができるようになった。
②各社の重要情報をより早く知りたいです。



久 乗　六 甲
2022年9月入社

世の中に＆ABOSに＆皆様に貢献できるよう頑張ります！



野 口　勝 弘
2024年4月入社

お客様に身近で安心を届けれるよう頑張ります。



北 村　大 輔
2023年11月入社

お客様に信頼いただけるよう頑張ります。

大阪



庄 埜　広 隆
2012年4月入社

保険難民をなくすことを目標に保険を通して社会貢献できるよう頑張ってます。



前 田　利 徳
2012年4月入社

①体制、手数料、引き受け会社多数。
②今までどおりの、改革の推進。



佐 藤　幸 雄
2015年11月入社

お客様のニーズに応えるべく良い商品を提案し、喜んで頂きたいと思います。



松 田　とみ子
2016年10月入社

①保険会社を選んでお客様に提案できる。社員同士の仲が良く相談もできる。
②このままで十分です。



奥 田　裕 一
2017年4月入社

信頼できる代理店パートナーとして、提案営業をしてまいります。



吉 川　功
2017年12月入社

①保険業界での個人事業で感じていた閉塞感、保険会社からの圧力を感じなくなって、昔の様にのびのびと活動できるようになった事と募集人同士の絆。
②事務処理面のバックアップ体制の充実。



濵 田　剛 史
2019年2月入社

お客様により安心をお届け出来るように日々心掛けております。
よろしくお願い致します。



長 谷 川　昌 彦
2019年2月入社

お客様に安心して頂ける提案をして信頼頂ける様にように努力して行きます。



野 岸　君 代
2019年9月入社

①AIGだけでなく、他社の保険も扱えること。営業所の皆さんに色々教えていただけること。
②ABOSコールセンターについて、将来的には複数の保険会社のことも答えていただけたら嬉しいです。



國 司　今 日 子
2019年9月入社

①複数の会社の扱いが可能になったこと。
②システム関係の専門窓口があれば嬉しい。



松 本　宣 樹
2019年12月入社

保険を通じてお客様をお守りする。



親 木　鉄 雄
2021年1月入社

お客様に信頼されるよう日々努力します。



中 田　真 一
2021年1月入社

①組織が大きいので安心感がある。
②今のままもっと大きな組織になってほしい。



川 久 保　正 好
2022年2月入社

まごころを込めてお客様に寄り添います。



髙 倉　明 仁
2022年2月入社

①多くの保険会社の保険商品を販売できるため、よりお客様のニーズに合った提案が出来る。
②事務処理面のバックアップ体制の充実。



田 村　博 美
2022年2月入社

本当の意味のカスタマーファーストを志しています。言行一致でバランスの良いご提案をしていきたいと思っております。



今井　操
2023年4月入社

感謝の気持ちを持ち続け顧客本位の業務運営に邁進してまいります。



加津　八恵美
2023年8月入社

お客様に寄り添って丁寧な仕事を心がけたいです。



小仲　昭平
2023年8月入社

お客様優先の営業活動を行っていきます。



田村　幸生
2012年8月入社

お客様と保険を通じ、安心と喜び・幸せの和が広がる事を願っています。



伊藤　俊雄
2024年2月入社

いろいろとご相談頂ける人でありたいと考えています。



橋本　健二
2024年2月入社

お客様に安心をお届けします。



西井　宏明
2024年4月入社

お客様に対する提案の幅が大幅に広がったので、より良いサービスの提供に努めたいです。



池田　貴行
2024年4月入社

お客様により良い保険環境をご提供出来るよう頑張ります。



田垣内　学司
2024年4月入社

お客様に安心し信頼して頂ける様、頑張ります



髙橋　徹
2024年4月入社

多くの保険会社の中から、お客様のニーズに沿ったご提案をおこない、丁寧な説明、対応を心掛けます。



原田　知良
2019年1月入社

保険の事なら、そして保険以外の事でも、ご相談頂ければ、お客様と共にリスクが無いような日常へお手伝いさせて頂く所存でございます。



小池　直幸
2023年1月入社

初心を忘れずに頑張ります。



小野　英生
2026年11月1日入社

①推奨販売でお客様に納得できる商品が販売できる事
②他の保険代理店と比較して、ABOSでよかったとお客様にお声を頂きたいです。

南大阪



田中　義浩
2020年4月入社
お客様視点のご提案を心掛けて、ご案内させて頂きます。



奥　俊人
2020年4月入社
①社員に対して平等。



岡﨑　秀樹
2020年4月入社
お客様の立場で物事を考え、行動します。



稲田　公作
2021年3月入社
①多くの保険会社を扱えるようになりお客様のニーズに合った詳細な提案ができるようになった事。



寺中　大隆
2021年8月入社
①自分のペースで仕事が出来る。
②手数料の安定的なポイント。商品やシステムのわからない箇所のカバー。



吉永　歌子
2022年12月入社
ひとつひとつ、ゆっくり丁寧に仕事をします



宮城　繁夫
2023年10月入社
各お客様に合わせたベストなご提案をして行きたいです。



山本　敦司
2024年10月入社
①複数社の保険の取扱いが出来、提案時に顧客に合った商品選別が出来る。
②損保各社の比較ができるツール等が作成出来れば提案時の説明がしやすい。



中邊　秀夫
2025/3/3入社
一歩、一歩着実に公私共に頑張ります

東住吉



寺井　稔
2020年4月入社
お客様第一主義で頑張ります。



仁木　芳文
2020年4月入社
個人代理店からの転向です。心機一転頑張ります。



森尾　具淳
2021年8月入社
①仲間が親切で仕事に励みになった



大石　博規
2021年8月入社
心機一転、頑張って行きます。



宇和　邦晃
2023年7月入社
どこまで も一人一人を大切にすること
報恩感謝の日々たれ
すべて「自分」である
我が一念で決まる
状況を嘆いたり、人のせいにしても何も変わらない
自分が変わることだ！！



浦　洋子
2024年4月入社
誠実でスピーディーなお客様対応を心掛けています!

茨木



早川　雅章
2025年4月入社
誠実さをモットーに、お客様に信頼いただける様、精一杯頑張ります



早川　美香
2025年4月入社
お客様に信頼いただける様、精一杯頑張ります。

MOCT長居



勝瀬　昌義
2022年9月入社
学校ビジネスに特化した営業活動を展開しています。
今後は、首都圏も視野に入れた営業活動をしていきたいと思っています。

豊中D・Oサポート



前田　圭太
2020年8月入社

①保険会社の選択肢が増えたことです。
②特にありません。



本庄　徳仁
2020年8月入社

①乗合い先の保険会社が沢山あり、お客さんにとって幅広い提案が可能になったこと。
②商品情報や業界情勢等についての（適度な）研修や情報提供。

明石



松岡　俊彦
2015年6月入社

法人・個人事業主様の事業向け保険のリスク喚起、提案を得意としております。



二星　靖彦
2018年1月入社

お客様にとって身近な保険マンであり、日々の仕事をコツコツとお客様と共に歩んで参ります。



二谷　直人
2018年8月入社

①話しやすい雰囲気。
②情報共有の強化。



浄徳　裕之
2018年8月入社

①AS-BOXなど相見積もりが簡単にできる環境がある。
②損保の相見積もりができればいいと思う。



田代　賢司
2018年8月入社

お客様と一緒にいい保険を組み立て出来たらと考えながら、営業してます。



室　哲司
2019年1月入社

満足していただけるように、お客様に寄り添った営業をしていきます。



濱垣　伸一
2019年2月入社

①収入を落とすことなく、幅広い保険会社の取り扱いができ、職場環境も含めストレスなく仕事ができている。
②顧客との接点が増えるような情報提供（金融、経済、健康情報など）。



八木　学
2019年2月入社

安心と信頼の八木！



平野　利一
2019年4月入社

①職場内で情報共有が出来る事。
②他の営業所との交流を盛んにして、地域性の売れ筋商品、販売方法を勉強する機会をつくって欲しいです。



山本　淳
2020年1月入社

①ゆったり仕事ができる。
②こちらを向いて下さい。



藤岡　隆次
2023年1月入社

全力で生きる！
目の前の事を一生懸命取り組んで行きます。



小野　俊章
2024年2月入社

マイペースで頑張ります！

ＦＰ芦屋



目 黒　元 之
2017年11月入社
保険を通じて、お客様を経済的にも精神的にも豊かにします。またFP業務によってお客様のお金の問題を解決致します。

ブレーンズ川西



中 村　秀 治
2023年2月入社入社
これからの新時代に安心とお役立情報をいち早くお届けを出来るよう精進します



渡 辺　啓 市
2023年2月入社
お客様に信頼と信用を届ける為に努力して頑張ります

京都



古 市　真 也
2022年12月入社
自動車事故対応を中心に頑張ります！



中 川　絹 代
2022年12月入社
専属の代理店からの転向です。
多数の保険会社の商品を扱いたくて転向しました。
まずは商品内容を理解してお客様へのサービス向上を目指します。



猿 田　久 夫
2025年4月入社
心機一転、頑張っていきます。

橿原



岡本　寛実
2017年10月入社

①会社の運営方針と、報酬の明快なこと。
②大きくなっても縦と横の繋がりを大切にして欲しい。



寺中　友紀
2017年11月入社

①入社した時の時分を思い出して今の環境に感謝しています。
②益々我々の仕事がしやすいようにお願いします。



船橋　容一郎
2018年4月入社

①お客様に多くの選択肢の中から保険商品を選んでいただける事。
②特になし。



坂本　邦彦
2020年6月入社

①一応仕事のモチベーション維持できてます。事務的なストレス軽減と、情報が早くて多いこと。
②今も働きやすいですが、より良い改善していただけるなら是非に。



大谷　剛史
2023年9月入社

お客様に寄り添ったご提案、営業活動を行っていきたいと思います。

奈良



柏原　宣明
2020年3月入社

一期一会　お客様との出会いを大切に、誠心誠意対応させていただきます。



田中　正
2018年12月入社

①生損保共、保険会社選別の幅が増え顧客対応力がよくなった。
②今のままで良いと思います。自分のペースで仕事ができる。



井上　功
2020年4月入社

①損保・生保共に複数社の取り扱いが可能となり、お客様の希望に沿った提案が可能となった。
②財務的にも人事的にも安定し永遠に経営が継続可能な信頼される会社になって欲しい。



中谷　宰之
2021年4月入社

常にお客様にとってのベストを考えます。



谷木　宏明
2021年4月入社

お客様の身近な存在でありたいと考えております。
宜しくお願い致します。



上木戸道夫
2021年4月入社

お客さまと長いお付き合いができるよう頑張ります！



橋本　健一
2021年4月入社

私は保険を通じ安心という小さな幸せを、お客様に寄り添い丁寧にお届することを自身の使命としております。

和歌山



藤 本　政 巳
2016年4月入社

①素晴らしい仲間と出会えたこと
②益々のご活躍を期待いたします。



戸 井　喜久子
2014年7月入社

元気で頑張っております。
今後ともお引き立て賜りますよう何卒宜しくお願い申し上げます。



和 田　安津子
2014年7月入社

自分の体験を通してお客様に保険の大切さをお伝えしていければと心掛けております。



船 越　悦 司
2018年2月入社

お客様に安心と安全を提供し、ベストなアドバイスさせていただけるようにこれからも心掛けていきますのでよろしくお願いします。



藤 本　明 則
2019年4月入社

お客様に安心して生活していただける保険のご提案をさせていただきます。



新 形　宏 之
2019年6月入社

①生損保の最新の情報を得ることができること。
②社員間の交友を深めるようにしたいです。



國 井　小 百 合
2021年1月入社

ご契約までだけではなく、ご契約後のフォロー・サポートもお任せください。



濱 野　悦 子
2022年6月入社

お客様にとって一番ベストな保険をおすすめしたいと思います。



西　隆 子
2022年6月入社

この仕事をやらせてもらっている内に40年経ちました。
これからも命ある限りがんばります。

広島



谷廣　竜二
2014年4月入社

①色んな保険会社が扱える事。
②特になし。



寺本　智実
2014年4月入社

法人、個人問わずお客様のニーズに合わせたプランをご提案させて頂きます。



林　一
2015年4月入社

お客様に喜んで頂ける仕事をして行きたい。ただそれだけです。



森　成康
2015年10月入社

こんにちは！担当地域は広島市内、県北部、松江市です。お客様との心のつながりを大切に日々精進しております。



萩　貴史
2015年12月入社

ややこしい保険。「結局、私に何が必要なの？」というお客様の疑問にベストを尽くしてお答えします。



東　泰通
2017年4月入社

①仲間がいること
②もっと大きく。



橋本　浩明
2019年8月入社

お客様に信頼され任せて良かったと思われるよう日々頑張っています。



城　妙子
2021年12月入社

お客様に頼られる存在でありたいと思います。



岩井　勉諮
2020年6月入社

①皆さんとても親切です。
②特にありませんが仲間を増やしたい。

四国



岡田　幸治
2017年4月入社

①自分のペースで仕事ができる環境がいい。
②働きやすい代理店。



高免　清仁
2017年4月入社

①多数の保険会社商品を扱える。
②現状維持でいいと思います。

山陰



大川　真美
2011年2月入社

CSPとして第1号で入社致しました。
入社後お客様にご提案できるサービスの幅も広がり、
お客様に喜んで頂ける場面が増え毎日楽しく営業活動をさせて頂いております。



野津　康徳
2016年6月入社

お客様を第一に考え頑張っていきますので宜しくお願い致します。



山﨑　修
2023年2月入社

お客様にご満足頂ける商品、情報、サービスのご提供に努めて参ります。

山口きらら



杉野　真一
2020年4月入社

①ほとんどの保険会社が取扱い出来る中で、お客様のニーズにあったものを的確に選べるお手伝いが出来るようになった事。
②沢山の優秀なCSPの英知を結集して、これからの保険代理業のパイオニアを担えるよう期待します。



杉野　伸子
2020年4月入社

何事も誠意をもって取り組みます。



長冨　泰子
2020年4月入社

人とのご縁を大切に！
お客様、営業を精一杯サポートしていきます。